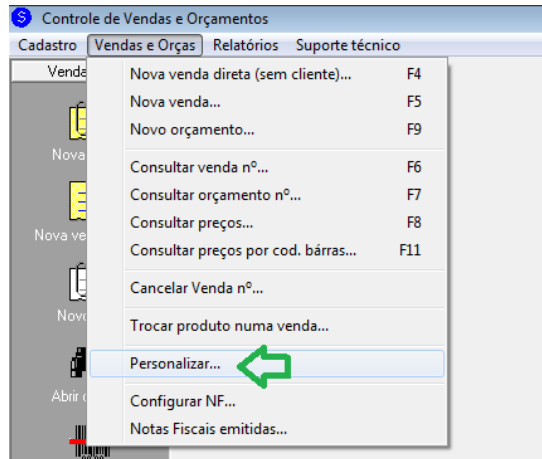


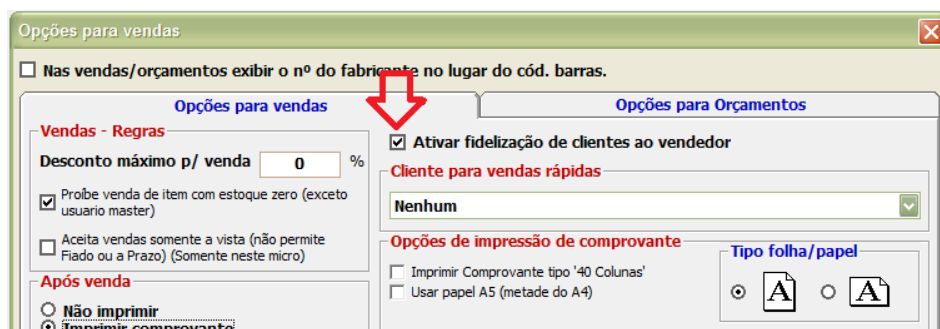
FIDELIZAÇÃO DE CLIENTES PARA VENDAS

A fidelização de clientes tem por objetivo garantir que apenas um vendedor receba comissão para vendas realizadas a clientes conquistados por ele.

Para ativar a fidelização de clientes, abra o módulo de vendas, vá no menu PERSONALIZAÇÃO conforme pode ser visto abaixo:



Na tela de personalização, ative a opção indicada pela seta:



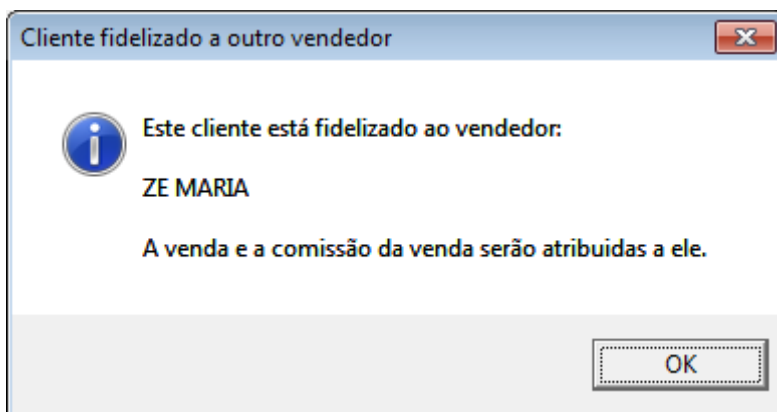
COMO VINCULAR (FIDELIZAR) UM CLIENTE A UM VENDEADOR

Abra o cadastro de clientes, e na aba "Vendas/Ordens de serviço" especifique um vendedor:

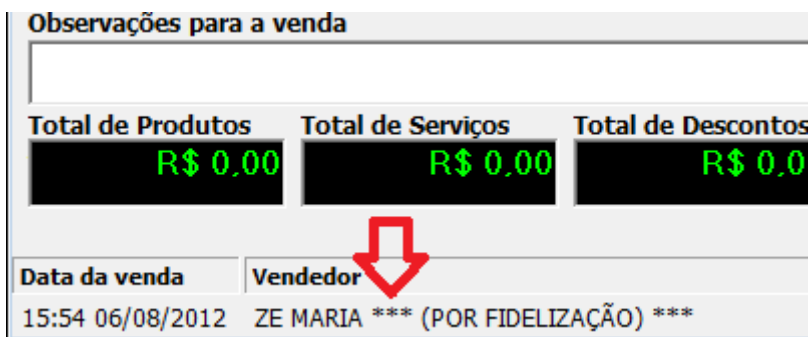


FUNCIONAMENTO NO MOMENTO DA VENDA

Ao escolher na lista de venda um cliente fidelizado a um vendedor diferente do escolhido na abertura do módulo de vendas, o operador (vendedor) receberá este aviso:



Na tela da venda também ficará uma notificação no rodapé:



A comissão pela venda será computada ao vendedor fidelizado. Nos LOGs o sistema registrará a responsabilidade pela venda ao operador logado, e não ao vendedor fidelizado.